



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Key Account Manager LEH

nat. & internat. / Fleischgroßhändler (m/w/d)

Referenznummer: 2878; Standort: Großraum Bayreuth (Bayern)

Wir suchen Sie?

Sie sind eine erfahrene und verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf in der lebensmittelproduzierenden bzw. Fleischwaren-Industrie? Sie haben hervorragende Kenntnisse des Retail-/LEH-Marktes im Bereich Fleisch, Wurst und Convenience im deutschsprachigen Raum sowie ggf. im Ausland – idealerweise im Bereich Frischfleisch?** Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Ihr zukünftiges Unternehmen zählt zu den führenden Unternehmen im Bereich hochwertiger Frischfleischprodukte und betreibt mehrere bedeutende Schlacht- und Zerlege-Betriebe in Süd-Deutschland.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Großraum Bayreuth (Bayern)**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Sorgfältige und umfassende Einarbeitung
- Ein modernes Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vertragsbedingungen, betriebliche Zusatzleistungen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Proaktiver Verkauf von Rind- und Schweinefleisch-Teilen (mit und ohne Knochen) in nationale und internationale Vertriebskanäle und Märkte
- Betreuung von Bestandskunden und Ausbau des bestehenden Kunden-Netzwerks im Tagesgeschäft sowie Neukundengewinnung im In- und Ausland und Etablierung neuer Absatzmärkte
- Kalkulieren von Preisen und Konditionen, Erstellen von Angeboten und Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen sowie Verkaufsgesprächen
- Auftragsannahme und Auftragsabwicklung sowie Retouren-Bearbeitung / Forderungsüberwachung

- Ggf. Mengen-, Produktions- und Verladeplanung
- Aktive Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Schnittstellen am Standort wie Vertriebsinnendienst, Einkauf, Produktion und Logistik

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Fleischer (m/w/d) mit ergänzender Weiterbildung im Bereich Lebensmitteltechnik oder eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit guten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb/Verkauf in der Lebensmittelbranche, idealerweise im Bereich Fleischwaren
- Hervorragende Kenntnisse des deutschen/deutschsprachigen & internationalen LEH-Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege, idealerweise im Bereich Fleischwaren
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen, Listung von Lebensmitteln sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung sowie Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise mit Eigeninitiative, Flexibilität, Zuverlässigkeit, Selbstorganisation und Belastbarkeit
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Tools
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen erwünscht) sowie Reisebereitschaft

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2878** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de

<https://www.xing.com/pages/lieblerinstitutgmbh>